



## Brisons les idées reçues !

### N°1: “Pour être franchisé, il faut avoir été entrepreneur avant”

Dans le monde de la franchise, il y a beaucoup d'idées reçues ! Alors nous vous avons concocté une série d'articles pour démonter les principaux clichés liés à la franchise. Démontons en une première : **NON, il n'est pas obligatoire d'avoir été entrepreneur avant pour pouvoir devenir franchisé Norauto !**

Vous souhaitez **faire évoluer votre carrière** ? Laissez nous vous faire part des **avantages** à devenir **franchisé** chez **Norauto** !

### Pas besoin d'expérience dans l'entrepreneuriat pour devenir franchisé

Pour devenir franchisé Norauto, vous n'avez **pas besoin d'un énorme CV rempli d'expériences en tant qu'entrepreneur**, puisque chez nous, **vous êtes bien entourés** !

Pour mener à bien votre projet de franchise, nous avons sélectionné avec soin **vos futurs partenaires professionnels** : experts bancaires, en assurance, en comptabilité ou dans la conduite de chantiers... nous avons choisi les meilleurs !

D'autre part, il n'est donc **pas nécessaire de savoir réparer une voiture** pour devenir franchisé Norauto ! Nos formations vous y aideront si nécessaire. Bien évidemment **un intérêt pour le secteur l'automobile** est fortement recommandé ! (Mais cela tombe un peu sous le sens, non ?)

### Vous êtes salarié ? Les portes de la franchise vous sont grandes ouvertes !

Être salarié n'est absolument pas un frein pour devenir franchisé Norauto : outre votre motivation, l'un des principaux **critères d'admission** est votre **projet** de centre auto.

En tant que salariés, **Norauto vous accompagne avec une formation totalement gratuite en 3 étapes** :

- 1) **Théorie de la franchise**, avec des thématiques comme le management et le droit social. Cette première étape de formation est appelée “**Certificat Entrepreneurs Franchisés**”. Ce sera aussi l'occasion de **rencontrer toute l'équipe de Norauto Franchise**, ainsi que de **découvrir le métier de directeur de franchise automobile**.
- 2) Place à la **pratique** ! Complètement personnalisée, cette deuxième étape vous aide sur **les points que vous maîtrisez difficilement**. Vous serez **suivi pendant 3 mois avec un formateur**, qui vous aidera à découvrir votre nouvel environnement de travail.
- 3) **La formation continue** jusqu'à l'ouverture de votre centre auto franchisé et votre formateur restera à vos côtés **les 15 jours qui suivent l'ouverture**, pour vous épauler en cas de besoin.

### Vous faites déjà partie de la famille Norauto ?

Envie de rester chez nous, mais envie d'évoluer ? **23%** de nos **franchisés** sont aussi **d'anciens salariés**. Pourquoi pas vous ?

En faisant déjà partie de l'entreprise, vous gagnez **2 mois** par rapport à la formation classique pour devenir **entrepreneur franchisé Norauto**. Nul besoin de la même formation que les nouveaux franchisés puisque vous savez déjà comment fonctionne Norauto !

## Le métier de directeur de franchise chez Norauto, cela consiste en quoi ?

Le directeur de franchise est avant tout **un indépendant** : il détermine **son propre rythme de travail** et fait **ses propres choix**. Il sait se montrer **polyvalent** : il peut très bien avoir à la fois **un rôle de conseiller client**, comme de **gestionnaire** ou de **technicien**. C'est lui qui mène à bien sa franchise, il doit donc être un minimum **intéressé par le monde de l'automobile** mais doit aussi **savoir gérer et travailler en équipe**.

Vous savez maintenant que **vous pouvez devenir entrepreneur franchisé Norauto**, sans expérience d'entrepreneur ! Un doute subsiste ? Contactez-nous !

Vous pouvez vous rapprocher de Valentine Guyot ou d'Alexandre Van de Rosieren à l'adresse email : [franchise@norauto.fr](mailto:franchise@norauto.fr).

## Brisons les idées reçues ! N°2 : "Seul un mécanicien peut devenir franchisé"

Il y a beaucoup d'idées reçues dans le monde de la franchise. Pour démonter les principaux clichés liés à la franchise, nous vous avons concocté une série d'articles. **NON, il n'est pas indispensable d'être mécanicien pour devenir franchisé Norauto**. Vous avez envie de faire **évoluer** votre carrière professionnelle ? Pourquoi pas vous intéresser de près au métier de **directeur de franchise d'un centre Norauto** ? On vous dit tout !

### Mécanicien ou non, vous êtes le bienvenu !

Vous n'avez **pas besoin de savoir réparer vous-même une voiture** pour devenir directeur de franchise.

Évidemment, être **mécanicien** (de métier ou de passion) est un **atout non négligeable** pour exercer votre futur métier de directeur de franchise, car vous aurez des occasions de vous servir de vos connaissances techniques. Mais **ce n'est en aucun cas un critère obligatoire** de recrutement. Chez Norauto, **50% du réseau de franchisés ne provient pas du monde de l'automobile** et pourtant leur niveau de réussite est identique à ceux issus du domaine de l'auto. Si nous constatons des lacunes dans votre profil, nous vous proposerons des **formations adaptées**.

Nos principaux **critères** sont la viabilité de votre **projet** et votre **motivation**. Bien entendu, une appétence avec le **milieu de l'automobile est préférable**.

### Ingénieur ? Avez-vous pensé à la franchise ?

Vous êtes **ingénieur** et vous pensez à une **reconversion professionnelle** ?

Devenir indépendant n'a jamais été aussi facile !

En devenant directeur de franchise, vous serez à votre compte, en prenant le statut de **chef d'entreprise**. De **nombreuses formations existent** comme la **CFI**, **VAE** ou encore **CP** pour **passer le cap de l'entrepreneuriat**.

Vous souhaitez minimiser votre risque ? Selon la **Fédération Française de la Franchise**, entreprendre en franchise garantit un **taux de réussite de 80%** !

Découvrez le témoignage d'un ancien ingénieur qui a choisi la franchise

**Pascal Benoish** a exercé le métier de **directeur technique dans l'imagerie médicale de formation ingénieure**. Après 6 ans dans ce domaine, il eut envie **d'entreprendre quelque chose par lui-même**. N'ayant **aucune expérience dans l'entrepreneuriat**, Pascal a pu bénéficier d'un **accompagnement Norauto**, dès son recrutement. Avec **sa compagne Brigitte**, qui travaillait auparavant en tant que RRH

dans le milieu hospitalier, ils sont désormais à la tête d'un centre Norauto, à Cavignac (33) depuis le mois de juillet 2017.

[Découvrez son témoignage !](#)

## Notre équipe Norauto vous accompagne

En intégrant la famille Norauto, vous ne serez **pas seul**. Comme Pascal Benoish, vous pourrez bénéficier d'un **accompagnement Made In Norauto**, en participant à une **formation de 3 mois minimum** : elle vous permettra de mieux appréhender **votre futur métier de directeur de franchise**. **Totalement gratuite**, notre formation allie **théorie et pratique**, au travers de **rencontres**, de **stages** mais aussi de **découverte sur le terrain**.

### Une formation adaptée à tous

Surnommée "**La Certification Entrepreneurs Franchisés**", notre formation a été **conçue spécialement pour les non-entrepreneurs**, généralement habitués au salariat, comme les ingénieurs.

Au cours de cette **formation théorique**, vous découvrirez de nombreuses **thématiques essentielles** à votre nouveau métier de franchisé : gestion **d'entreprise**, **droit du commerce** ou encore **management**. Si au cours de votre ancien métier d'ingénieur, vous avez déjà eu l'occasion de manager, notre formation vous permettra de **vous remémorer les concepts-clés** et de **vous perfectionner** afin de mener à bien votre future franchise. Vous participerez également à des **travaux pratiques en groupe** et également à des **mises en situation**. Notre formation est **adaptée à tous les profils**, et par conséquent **aussi aux ingénieurs** !

## Justement, quel est le rôle d'un directeur de franchise ?

Devenir directeur de franchise, c'est **devenir le chef de sa propre entreprise**. C'est donc beaucoup de **responsabilités**, mais aussi des **avantages**. En effet, le [directeur de franchise](#) est avant tout un **indépendant**, qui gère son entreprise en choisissant **son propre rythme de travail** en prenant **ses propres décisions**. Le directeur de franchise est nécessairement **polyvalent** puisqu'il est à la fois **à la tête d'une équipe**, mais aussi **conseille les clients**. C'est aussi un bon **gestionnaire**, et il lui arrive parfois de revêtir un tablier de **technicien en cas de coup de rush en atelier**.

Vous vous reconnaissez dans ce profil ? Contactez-nous pour en savoir plus !

Vous pouvez vous rapprocher de Valentine Guyot ou d'Alexandre Van de Rosieren à l'adresse email : [franchise@norauto.fr](mailto:franchise@norauto.fr).

## Brisons les idées reçues ! N°3 : "Un franchisé n'a aucune autonomie"

C'est FAUX : les **franchisés chez Norauto conservent leur autonomie**. Bien au contraire, la franchise Norauto est sécurisée et pratique, grâce aux outils de gestion et aux conseils mis à disposition : c'est au franchisé de décider de s'en servir ou pas.

## De l'autonomie en tant que directeur de franchise

### Une autonomie assumée

Le terme "**franchisé**" peut parfois faire peur. Un franchisé, ou directeur de franchise, **exploite une marque** en reversant en contrepartie des **royalties et des droits d'entrées** à celle-ci.

Mais à la différence d'un directeur d'enseigne salarié classique, le directeur de franchise est réellement un **indépendant**. Il est **son propre patron** et gère à sa façon son commerce.

Il est bien évident, qu'en choisissant Norauto, le franchisé **adhère au concept et à la politique commerciale et promotionnelle de son franchiseur**, cela dans le but de faciliter la collaboration et faire avancer la franchise dans le bon sens.

### Une autonomie sécurisée

**La liberté de diriger une entreprise** selon ses propres décisions est **le rêve de beaucoup d'indépendants**. Mais se lancer peut en effrayer plus d'un car la **liberté totale** peut être **dangereuse**. Alors pour certains, la franchise est le parfait point d'équilibre.

Le cliché du **franchiseur**, perçu comme chef du franchisé, bridé par ses règles, est totalement faux. Un bon franchiseur n'impose que **les règles du succès**, pour des raisons évidentes, puisque la future franchise doit rester **en accord avec le positionnement de la marque Norauto**.

Chez Norauto, les franchisés bénéficient des **conseils**, de **l'expérience**, des **politiques commerciales** et de **la notoriété** pour mener à bien leur franchise. Et pourtant, ils demeurent totalement **les maîtres de leur navire**, notamment en **choisissant vos partenaires et salariés en toute autonomie**.

### Le Portail Facture, exemple d'outil pratique pour l'autonomie des franchisés

Depuis octobre 2016, **Norauto facilite la vie de ses franchisés**, avec la création d'une **plateforme pratique**, qui fait **gagner énormément de temps** à ses franchisés en **simplifiant la vie administrative et comptable de ses franchisés**. Cette application est **aussi bien accessible aux franchisés qu'aux comptables**. [Retrouvez plus d'informations sur l'outil Portail franchise !](#)

### Mais concrètement, quel sera votre futur métier de directeur de franchise ?

Devenir directeur de franchise, c'est beaucoup de **responsabilités**, mais aussi des **avantages** en contrepartie. Le directeur de franchise reste avant tout **un indépendant** qui prend **ses propres décisions** pour mener à bien son entreprise, en toute autonomie. C'est un métier qui demande d'occuper des **rôles différents : conseiller clientèle, gestionnaire, ou encore technicien**. A la **tête d'une équipe**, il **aime diriger** et c'est lui qui prend **les grandes décisions en toute autonomie**.

Vous vous reconnaissez ? Alors contactez-nous.

Vous pouvez vous rapprocher de Valentine Guyot ou d'Alexandre Van de Rosieren à l'adresse email : [franchise@norauto.fr](mailto:franchise@norauto.fr).